

Listaa yrityksen omistajat ja omistusosuudet sekä henkilöomistajien mahdolliset roolit yrityksen operatiivisessa toiminnassa.

Kuvaa mahdolliset yritysrakenteet, esim. konserni- tai holdingyhtiörakenne.

Kuvaa lyhyesti yrityksen ydintiimi ja siihen kuuluvien henkilöiden taustat.

Kuvaa myös lyhyesti yrityksen käytössä olevat muut henkilöresurssit.

Yritys toimii pääosin 2 omistajansa voimin ainakin aluksi. Molemmat omistajat ovat viimeisen vuoden Tradenomi opiskelijoita. Emil Liiketoiminnan puolella ja Kristen Kansainvälisen kaupan puolella.

Yrityksellä on tukenaan vankka ja globaali verkosto, joka koostuu läheisistä mentoreista, eri alojen yrittäjistä ja opiskelijoista ympäri maailmaa, sekä potentiaalisista asiakkaista.

1) Mikä on yrityksesi uusi, kansainvälistä kasvupotentiaalia omaava tuote- tai palveluidea?

Uusi kansainvälistä kasvupotentiaalia omaava tuoteidea on uudenlainen applikaatio kalliimpien tavaroiden maahantuontiin. Applikaatiossa ostaja pystyy vertailemaan tuonnin kustannuksia tavara- ja maakohtaisesti, esimerkiksi verot, tullit, rahdit sekä muut maksut nopeasti ja helposti.

2) Millaista palvelua aiot innovaatioasetelillä ostaa?

Innovaatioasetelillä ostettavalla palvelulla tehdään tekninen suunnitelma ja rakennetaan prototyyppi applikaatiosta, jotta applikaatiota päästään nopeasti testaamaan ja pystytään arvioimaan sen jatkokehityskelpoisuutta.

3) Mikä organisaatio (nimi ja y-tunnus) on palveluntuottaja? Huomaa, että yritykselläsi ja palveluntuottajalla ei saa olla intressiyhteyttä.

Holda Group Oy 2533444-5

4) Mitä palveluntuottaja tulisi käytännössä tekemään?

Holda Group tekee applikaatiosta teknisen suunnitelman sekä rakentaa prototyypin ja suorittaa ensimmäiset testit.

5) Miten innovaatioaseteli tukisi yrityksesi kehittymistä?

Innovaatioaseteli tukisi yrityksemme kehitystä monin tavoin, se antaisi meille mahdollisuuden nopeasti ja tehokkaasti kokeilla täysin uutta liiketoiminta-aluetta perinteisen maahantuonnin rinnalle ohjelmistojen puolella. Tämä mahdollistaa meidän lähtöä kansainvälistymään. Meillä itsellämme ei ole tämän tason applikaation tekniseen suunnitteluun tai koodaamiseen tarvittavaa osaamista, mutta vankka substanssiosaaminen alasta ja sen tarpeista.

6) Millaisia kansainvälistymiseen liittyviä kasvusuunnitelmia yritykselläsi on?

Haluamme kasvaa kansainväliseksi toimijaksi, jolla on tytäryhtiöt useissa eri maissa. Käytetyn tavaran kauppa on kasvanut merkittävästi viime vuosien aikana ja on merkittävässä osassa ilmastonmuutoksen pysäyttämisessä. Haluamme olla osana tätä kasvua. Ensimmäisinä maina laajentumiselle olemme suunnitelleet Ruotsia, Saksaa sekä Yhdistyneitä Arabiemiirikuntia