



Satakunnan ammattikorkeakoulu
Satakunta University of Applied Sciences

TATU SANTAMÄKI

Maahantuontiprosessi Aasiasta

KANSAINVÄLISEN KAUPAN TUTKINTO-OHJELMA
2023

TIIVISTELMÄ

Santamäki Tatu: Maahantuontiprosessi Aasiasta
Opinnäytetyö, Satakunnan ammattikorkeakoulu
Kansainvälinen kauppa
Joulukuu 2023
Sivumäärä: 28

Opinnäytetyön tarkoitus oli tarkastella maahantuontiprosessia Aasiasta Suomeen yleisellä tasolla. Työssä maahantuontia tarkasteltiin aloittelevan maahantuontiyrityksen näkökulmasta. Työn on tarkoitus myös toimia tiedon lähteenä muille toimintaa aloitteleville yrityksille. Työn keskeisin tavoite on antaa hyvä yleiskäsitys maahantuonnin kokonaisuudesta ja kokonaisuuden monista toteuttamismahdollisuuksista.

Kun yritys on päättänyt aloittaa maahantuonnin, alkaa prosessi toimittajien kartoittamisesta, sekä tietotaidon kokoamisesta. Työssä käydään johdonmukaisesti läpi prosessin eri vaiheita toimittajan etsinnästä ja sopimuksen kokoamisesta toimittajan kanssa aina tavarantoimitukseen asti. Prosessi sisältää myös tullauksen ja arvonlisäveron määrittämisen.

Opinnäytetyössä tarkasteltiin tuontiprosessiin liittyvää kirjallisuutta, jonka avulla koottiin kattava prosessikuvaus. Viitekehys rakentui ammattikirjallisuuden sekä toimialalla toimivien yritysten ja järjestöjen aineistojen avulla.

Maahantuonnin lainsäädäntö on jatkuvassa muutoksessa, joten on hyvä kiinnittää huomiota mainittuihin lakeihin ja säännöksiin, sekä niiden ajantasaisuuteen. Maahantuojalla on vastuussa lähes kaikkien maahantuontiin liittyvien toimenpiteiden laillisuudesta.

Avainsanat: Maahantuontiprosessi, logistiikka, kansainvälinen liiketoiminta, Aasia, huolitsija, kolmas maa

Abstract

Santamäki Tatu: Importing process from Asia
Bachelor's thesis, Satakunta university of applied sciences
Degree program in International trade
December 2023
Number of pages: 28

The purpose of the thesis was to examine the importation process from Asia at a general level. The research was done from the perspective of a starting import company and the goal for the work was to serve as a source of information for new businesses. The main objective of the work was to provide a comprehensive understanding of the importation process and the various possibilities for its implementation.

When a company has decided to commence importation, the process begins with the identification of suppliers and the accumulation of knowledge. The thesis will systematically cover various phases of the process, from searching for suppliers and negotiating agreements with suppliers, to the arrival of goods. This process includes customs clearance and value-added tax considerations.

In the thesis, literature related to the importation process was examined and used as the basis to create the process description. The framework was constructed based on professional literature and data from companies and organizations operating in the industry.

Importation legislation is constantly evolving, so attention should be paid to the mentioned laws and regulations, to make sure they are up to date. The importer is responsible for the legality of nearly all import-related activities.

Keywords: Importing process, international trade, logistics, Asia, freight forwarder, third country

SISÄLLYS

1 JOHDANTO	1
2 TUTKIMUKSEN TARKOITUS, TAVOITTEET JA KÄSITTEELLINEN VIITEKEHYS.....	2
2.1 Tarkoitus ja tavoitteet	2
2.2 Käsitteellinen viitekehys	3
3 MAAHANTUONTI	4
3.1.1 Toimittajien etsintä.....	4
4 KULJETUSMUODOT.....	5
4.1 Kuljetusmuodon valinta	5
4.2 Eri kuljetusmuodot.....	6
4.2.1 Maantiekuljetus.....	6
4.2.2 Rautatie	6
4.2.3 Lentorahti.....	7
4.2.4 Laivarahti	7
5 KAUPPASOPIMUS.....	8
5.1 Kansainväliset kauppasopimukset	8
5.2 Kansainvälisen kauppasopimuksen sisältö	8
5.3 Toimituslausekkeet osana kauppasopimusta	10
5.3.1 FOB (Free on board)	11
5.3.2 FCA (Free carrier).....	11
5.3.3 FAS (Free alongside ship)	12
5.4 Maksutavat osana kauppasopimusta	12
5.4.1 Maksumääräys	12
5.4.2 Remburssi	13
6 MAAHANTUONTI HUOLITSIJAN AVUSTUKSELLA.....	14
6.1 Huolitsijan edut.....	14
6.2 Huolintasopimus	15
7 VAKUUTUKSET	16
8 TULLIMENETTELY TUOTAESSA EU ALUEELLE	17
8.1 Tullinimike	18
9 ALV VEROTUS.....	20
10 MAAHANTUONNIN PROSESSI	21
11 POHDINTA	24
LÄHTEET.....	25

1 JOHDANTO

Tässä opinnäytetyössä käydään läpi maahantuontia aloittelevan yrityksen näkökulmasta. Maahantuonnissa keskitytään Aasian alueeseen yleisellä tasolla, eli maahantuonti tapahtuu Euroopan ulkopuolelta kolmansista maista. Työssä ei keskitytä mihinkään tiettyyn Aasian maahan. Teoriaa havainnollistetaan käyttämällä keittiöveitsiä maahantuonnin kuvitteellisena esimerkkinä. Opin­näytteen tavoitteena on antaa laaja kokonaiskuva siitä, mitä kaikkea aloittelevan maahantuontiyrityksen on hyvä ottaa huomioon, kun suunnitellaan maahantuonnin aloittamista.

Valitsin aiheen, koska olen itse erittäin kiinnostunut maahantuontitoiminnasta ja mahdollisesti sen aloittamisesta. Työn tarkoituksena on saada koottua kattavaa tietotaitoa tukemaan omaa tulevaisuuttani sekä urasuunnitelmiani.

Työssä on tarkoitus käydä läpi monipuolisesti prosessin eri vaiheita sekä erilaisia toimintatapoja, jotta yritykset voivat tehdä informoidun päätöksen heille kannattavimmasta prosessista sekä sen osista. Tuontiprosessia tarkastellaan laajasti monipuolisen ammatillisen kirjallisuuden kautta, jonka avulla pyritään luomaan ymmärrys siitä, mistä veitsien maahantuontiprosessi koostuu. Maahantuonnin tiukan säätelyn takia valittavia toimintatapoja on rajattu määrä. Maahantuonnin lainsäädäntö on jatkuvassa muutoksessa, joten on hyvä kiinnittää huomiota niiden ajantasaisuuteen.

Yhteenvedossa käydään läpi työn aikana löytyneitä huomioita, sekä käydään läpi prosessi yhtenäisenä kokonaisuutena.

2 TUTKIMUKSEN TARKOITUS, TAVOITTEET JA KÄSITTEELLINEN VIITEKEHYS

2.1 Tarkoitus ja tavoitteet

Opinnäytetyön tarkoituksena on perehtyä maahantuontiin aloittavan yrityksen näkökulmasta ja selvittää, mitä kaikkea se vaatii uudelta yritykseltä, sekä minälaista infrastruktuuria toimiva maahantuonti vaatii. Aasian maissa on hyvin paljon samankaltaisuuksia, mutta myös alueellisia eroja. Työn tarkoitus on kuitenkin käsitellä maahantuontia Aasiasta yleisellä tasolla eikä maakohtaisesti. Opinnäytetyön on tarkoitus toimia toimintaa tukevana työnä aloittavalle yritykselle maahantuonnin aloittamisessa, jotta tarpeelliset asiat voitaisiin ottaa huomioon, ennen maahantuonnin aloittamista.

Opinnäytetyön tavoitteena on perehtyä maahantuontiprosessiin ja sen eri osiin yleisellä tasolla, kun tavaraa tuodaan EU-alueen ulkopuolelta, tässä tapauksessa Aasiasta Suomeen ja selvittää mitä erilaisia toimenpiteitä sekä selvityksiä maahantuonnin suorittaminen vaatii. Työssä käsitellään maahantuontia teoriassa. Tarkoituksena on saada työhön kokoon tarvittava määrä tietoa, jolloin asiasta kiinnostuneet voivat aloittaa maahantuontiprosessin kartoittamisen ja aloittaa etsimään lisää käytännön tietoa omaan maahantuonti hankkeeseensa luotettavista lähteistä.

2.2 Käsitteellinen viitekehys



Kuva 1. Käsitteellinen viitekehys

Yllä kuvattu viitekehys rakentuu kolmesta osasta. EU:n ulkopuolinen alue, josta tuotteet tuodaan, maahantuontiprosessi sekä maa johon tuotteet tuodaan. Työssä vastataan kysymykseen: Mitä asioita aloittelevan maahantuojan on hyvä ottaa huomioon maahantuontiprosessia kootessa? Työssä keskitytään aloittelevan maahantuojan näkökulmaan sekä maahantuonnin eri osiin. Sekä käsitellään maahantuonnin eri osa-alueita ja erilaisia huomioon otettavia asioita, jotta uusi maahantuoja pystyy tekemään kannattavan päätöksen maahantuontiprosessin aloittamisesta ja toimivan kokonaisuuden kokoamisesta. Sekä siihen, mitä erityisiä tarpeita Euroopan unionin ulkopuolelta tuotteiden tuominen Suomeen vaatii maahantuojalta.

Työ on tehty lähdetutkimuksena. Lähdetutkimuksessa tutkitaan jo olemassa olevaa kirjallisuutta sekä vanhoja tutkimuksia. Tarkoituksena on löytää luotettavia lähteitä tukemaan työn kokonaisuutta. (Filedstat International, 2022) Työllä ei ole toimeksiantajayritystä eikä työssä tapahdu varsinaista maahantuontia. Maahantuontia käsitellään kuvitteellisen esimerkin avulla.

3 MAAHANTUONTI

Maahantuontitapahtuma lähtee liikkeelle yrityksen tarpeen kartoittamisesta. Jos tuotteita on järkevämpää tuoda ulkomailta, kuin valmistaa itse tai tilata tuotetta kotimaasta, valitsevat yritykset usein maahantuonnin ulkomaisilta valmistajilta kulujen säästämiseksi. (Melin, 2011, s.19; Business.govt.nz, 2023)

Tuotteita voidaan tuoda maahan omissa nimissä omaan käyttöön. Yritys voi vaihtoehtoisesti käyttää apunaan maahantuojaa, komissionääriä tai tuontiagenttia helpottamaan prosessia tai tukemaan prosessissa sekä säästääkseen omia resurssejaan (Melin, 2011, s.19)

3.1.1 Toimittajien etsintä

Kun päätös tuotteesta ja sen maahantuonnin aloittamisesta on tehty, aloitetaan mahdollisten tavarantoimittajien etsintä. EU:n kauppakamarit sekä paikalliset kauppahuoneet voivat tarjota ohjausta ja tietoa oikeista liikekumppaneista. Myös erilaiset kansainväliset ostajille ja myyjille järjestettävät messut, ovat hyvä paikka etsiä mahdollisia kauppakumppaneita sekä yrityskontakteja. (Euroopan komissio, 2023)

Messuille ei aina ole osallistumismahdollisuutta. Messuja järjestetään useinkin vain muutaman kerran vuoteen. Varsinkin pandemia-ajan jälkeen erilaisten verkkosivujen kuten Alibaban suosio kauppakumppaneiden etsinnässä on kasvanut. Verkosta on mahdollista löytää vuorokauden ympäri suuri määrä erilaisia tuotteita sekä niihin liitettyjä arvosteluja sekä palautteita, jotka auttavat kauppakumppaneiden arvioinnissa. Yhteydenpito on myös tehokasta verkon välityksellä ja näytteitä on helppo tilata tarkasteltavaksi ilman fyysistä tapaaamista. (Tanninen, 2022, s. 146)

Agentit voivat olla aloittelevalle yritykselle hyvin hyödyllisiä ja paikallista luotettavaa osaamista kannattaakin hyödyntää alkuvaiheessa mahdollisten toimittajien etsinnässä. On kuitenkin tärkeätä olla tarkkana ja tehdä omat

tarkistuksensa ehdotetusta tavarantoimittajasta, jotta voidaan varmistua, että heillä on vientilupa tuotteilleen. (Tanninen, 2022, s. 143–145; Business.govt.nz, 2023)

Esimerkkinä käytettävien keittiöveitsien maahantuonnissa, prosessi alkaa käyttämällä jo aiemmin mainittua Alibaba sivustoa. Sivuston kautta on helppo aloittaa, varsinkin kun kokemus luotettavien toimittajien etsinnässä on rajattua. Sivuston kautta toimittajat pystytään rajaamaan sen mukaan missä päin maailmaa heidän suurimmat markkinansa ovat ja millä markkinoilla he ovat kokeineimpia käymään kauppaa. Sivuston kautta on helppoa vertailla parhaat arvostelut saaneet toimittajat, tilata näytteitä tuotteista sekä aloittaa neuvottelu mahdollisista tilauksista.

4 KULJETUSMUODOT

4.1 Kuljetusmuodon valinta

Suomesta ja Suomeen on mahdollista toimittaa tavaraa kaikilla pääasiallisilla kuljetusmuodoilla. Yksi iso kuljetusta rajoittava tekijä on löytää oikeanlainen kuljetusmuoto toimitettavalle tavaralle.

Kuljetusmuotoa valittaessa on tärkeää ottaa huomioon koko kuljetusketjun kokonaiskustannukset, erot toimitusajoissa, tavarantekniset ominaisuudet, tavaraerän koko, kuinka varmasti toimitus saapuu perille, sekä toimitukselle haettava täsmällisyys. (Logistiikan Maailma, 2023c; Traficom, 2023)

4.2 Eri kuljetusmuodot

4.2.1 Maantiekuljetus

Maantiekuljetus on keskeisin osa kuljetusjärjestelmäämme, sillä noin 90 % tavarasta toimitetaan rekoilla. Niin kutsuttu ”kumipyöräkuljetus” on helppo toteuttaa ja se on nopea. Se myös mahdollistaa ovelta ovelle -kuljetuksen. Suomessa maantieliikenne on pääosin suoria toimituksia ilman kuljetusvälineen vaihtoa. (Logistiikan Maailma, 2023e)

Kansainvälisessä liikenteessä maantiekuljetus on osa kuljetusketjua. Esi- ja jälkikuljetuksia muiden kuljetusmuotojen lisänä, joka mahdollistaa monipuolisemman kuljetusketjun (Logistiikan Maailma, 2023e; Traficom, 2023)

4.2.2 Rautatie

Rautatiet ovat Suomen teollisuuden runkokuljettaja. Rautatiet toimivat eniten maan vientiteollisuudessa, kuljettaen raskaan metsä- ja metalliteollisuuden tavaraa maan satamiin. Maahantuontia on tapahtunut rautateitse Venäjän kautta pääasiassa metalli- ja kemianteollisuudessa. Ennen Venäjän hyökkäyssotaa Ukrainaan, Suomen ja Kiinan välillä oli muutama viikoittainen konttijunayhteys Venäjän läpi. Rautatieliikenne on ollut houkuttava vaihtoehto, joka on mahdollistanut kuljetusketjun päästöjen vähentämisen tehokkaasti. (Logistiikan Maailma, 2023h; Traficom, 2023)

Maahantuonti Venäjän kautta rautateitse ei ole työn kirjoitushetkellä mahdollista, koska liikenne on keskeytetty (Logistiikan Maailma, 2023i) Venäjän aloitettua hyökkäyksensä Ukrainaan VR Group teki päätöksen lopettaa idän tavaraliikenteen. (VR Group, 2022)

4.2.3 Lentorahti

Lentorahti on kaikista kallein kuljetusmuoto, mutta se tuo monia etuja. Jos tavara on kiireellistä, helposti pilaantuvaa tai se on toimitettava nopeasti juuri oikeaan aikaan, voi lentorahti olla oikea ratkaisu. Globaaleilla markkinoilla välimatkat voivat olla myös erittäin suuria, joten lentorahti lisää toimintanopeutta ja toimintavarmuutta. Näillä eduilla voidaan saavuttaa kokonaissäästöjä korkeasta hinnasta huolimatta. (Logistiikan Maailma, 2023d; Traficom, 2023)

4.2.4 Laivarahti

Yli 50 % kansainvälisestä tavaroiden arvosta liikkuu meriteitse konteissa. Laivaus on yksi kustannustehokkaimmista saatavilla olevista kuljetusmuodoista. Laivaus on usein osa modaalikuljetusta, jossa tavarat lastataan konttiin tehtaalla tai varastolla, kontti suljetaan ja sinetöidään. Näin tavarat säilyvät hyvässä kunnossa sekä turvassa perille asti. Kontti kuljetetaan satamaan. Siitä eteenpäin kuljetus tapahtuu laivassa määräsatamaan. Ja satamasta usein jälleen rekan kyydissä lopulliseen toimituspaikkaan. (World Shipping Council, 2023)

Suurin osa ulkomaankaupan tavarasta kulkee meriteitse. Meriliikenteen osuus tavaraliikenteen ulkomaankaupasta vuonna 2020 oli yli 83 %. Vientikuljetuksissa merenkulun osuus oli 92 %, kun taas tuontikuljetuksissa sen osuus oli 76,6 %. (Logistiikan Maailma, 2023f)

Esimerkkitapauksessa keittiöveitset ovat pieniä ja suhteellisen kevyitä tuotteita. Tästä huolimatta kustannustehokkuus on päällimmäisenä tavoitteena kuljetuksen suhteen, joten on kannattavaa käyttää laivarahtia pää kuljetusmuotona. Maantiekuljetus mahdollistaa kuljetukset tehtaalta satamaan sekä satamasta haluttuun toimipisteeseen. Molemmissa kuljetusmuodoissa voidaan kuljettaa pienempiäkin määriä kustannustehokkaasti huolitsijan avustuksella.

5 KAUPPASOPIMUS

5.1 Kansainväliset kauppasopimukset

Kauppasopimus on kaksipuolinen oikeustoimi, joka sitoo sopimuksen molempia osapuolia. Sopimuksen tekoon yleensä siirrytään esitetyn tarjouksen hyväksymisen seurauksena. Sopimuksen tekeminen on erittäin oleellinen osa kaupantekoa. Sopimuksessa on tärkeitä käydä läpi hyvin kattavasti sekä yksityiskohtaisesti molempien osapuolten tavoitteet sekä velvollisuudet, väärinymmärtämisten välttämiseksi sekä osapuolten suojaksi. (Melin, 2011, s. 42; Yrittäjät, n.d.)

5.2 Kansainvälisen kauppasopimuksen sisältö

Sopimuksen osapuolilla on pääsääntöisesti vapaus myös kansainvälisessä kaupassa, laatia sopimus vapaasti, sekä sopia vapaasti haluamistaan yksityiskohdista. Kansainvälisissä sopimuksissa olisi kuitenkin hyvä varmistua, että sopimus tehdään aina kirjallisesti, jotta välttytään yllättäviltä kulttuuri- ja kaupatapaeroilta (Melin, 2011, s. 46; Yrittäjät, n.d.). Alla suora lainaus suositellusta kauppasopimuksen sisällöstä. (Melin, 2011, s. 47–48)

1. Sopijapuolten tausta:
 - a. Ostajan yhtiömuoto laskutusosoite ja ostajan edustajien nimenkirjoitusoikeus tulee tarkistaa...
2. Kaupan kohteen yksilöinti:
 - a. Kaupan kohde tulee määritellä mahdollisimman yksityiskohtaisesti. Tavarajen laji, laatu, paino, määrä, kappaleluku, varaosat ja muut ominaisuudet on syytä määritellä mahdollisimman yksityiskohtaisesti. Toisinaan tavarajen laadun määrittely voi tarkoittaa tavarantarkastajan lausunnon perusteella tapahtuvaa määrittelyä.
3. Kauppahinta ja sen suorittaminen:
 - a. Hinta ja sen määrittelyn perusteet tulee ilmoittaa. Hinnan osalta tulee välttää epämääräisiä ilmaisuja (laskutetaan myöhemmin tms.) Kaikki kustannukset tulee aina pyrkiä otamaan huomioon jo hinnan määrittelyvaiheessa. Tärkeitä on määritellä se, mitä hinta pitää sisällään. Lisäksi tulee määritellä hinnan muuttamisen edellytykset ja sen mahdolliset seuraamukset.

4. Maksuehdot ja maksutapa:
 - a. Sopimuksessa tulee määritellä maksun suoritusajankohta ja se, mistä ajankohdasta se lasketaan (esim. toimituspäivä) sekä maksupaikka ja suoritusvaluutta (jos muu kuin euro, valuuttakurssiklausuuli). Sopimuksesta on käytävä ilmi myös pankkikulujen maksaja ja muut mahdolliset ehdot (esim. korkomääritykset, remburssiohjeet). Maksuviivästys ja sen seuraamukset tulee määritellä.
5. Toimitusaika:
 - a. Toimitusajan laskeminen, toimituksen viivästyminen ja sen seuraukset, toimitusajan pidentäminen, ostajan oikeus vaatia kauppahinnan vähennystä, ostajan oikeus sopimuksen purkamiseen ja vahingonkorvaukseen tulee sisällyttää sopimukseen.
6. Toimitustapa ja -paikka:
 - a. Toimitustapa määritellään mieluiten käyttämällä kansainvälisiä virallisesti vahvistettuja toimitusehtoja (Incoterms, Combiterms, RAFT tai erikseen sovitut ehdot). Toimitusosoitteen määrittäminen on tärkeätä arvonlisäveron maksamisen kannalta, sillä lasku voi mennä eri maahan kuin tavarat.
7. Vapauttamisperusteet:
 - a. Tulee määritellä, minkälaisissa tilanteissa toinen osapuoli voi vetäytyä sopimuksen velvoitteista. Näihin tilanteisiin liittyvät mahdolliset korvausperusteet toiselle osapuolelle tulee myös määritellä selkeästi. Ylivoimainen este eli Force Majeure: ylivoimaiseen esteeseen vetoamisen edellytykset ja perusteen toteennäyttäminen sekä sopijapuolten ilmoitusvelvollisuus ja vapauttamisperusteeseen vetoamisen seuraukset tulee mainita sopimuksessa.
8. Tavarank tarkastus ja sen suorittaminen:
 - a. Mahdolliset tavarank tarkastukset valmistuksen aikana, vastaanottotarkastus ja ostajan reklamaatiovelvollisuus tulee mainita sopimuksessa.
9. Takuu:
 - a. Tavaralle myönnettävän takuun sisältö, takuun kattamat viat, takuu-aika, osapuolten velvollisuudet ja niiden täyttämättä jättämisestä aiheutuvat seuraamukset tulee määritellä sopimuksessa yksityiskohtaisesti. Lisäksi tulee määritellä ne kulut ja riskit, joita mahdollisesti palautettavista sekä takuun nojalla toimitetuista tavaroista seuraa.
10. Omistusoikeus tavaraan:
 - a. Tavarank omistusoikeuden siirtyminen ja mahdollinen omistusoikeuden pidätys tulee määritellä sopimuksessa. Siirtämällä omistusoikeutta esimerkiksi vaiheeseen, jolloin tavara on kokonaisuudessaan maksettu, voi myyjä myötävaikuttaa ostajan maksuhaluun. Jos omistusoikeus siirtyy tavarank käyttönoton yhteydessä, on hyvä määritellä ne kohdat, jolloin myyjä voi pidättää omistusoikeuden itsellään.
11. Vahingonvaaran siirtyminen:

- a. Vahingonvaaran siirtymisestä tulee määritellä muut kuin edellä mainittujen toimituslausekkeiden sisältämät tapaukset.
- 12. Pakkausta koskevat määräykset:
 - a. Myyjän velvollisuuksiin kuuluu pakata tavara tavanomaiseen pakkaukseen, mutta jos vaaditaan erikoispakkauksia, tulee niistä sopia erikseen.
- 13. Sopimuksen voimaansaattaminen:
 - a. Sopimuksessa tulisi mainita, miten ja milloin sopimus astuu voimaan ja mitkä ovat osapuolten toimenpiteet (esim. määrättyjen asiakirjojen toimittamisvelvollisuus). Vientitoiminnassa joudutaan usein hankkimaan erilaisia lupia, todistuksia tai hyväksyntöjä ja niiden hankkiminen vie aikaa.
- 14. Riitojen ratkaiseminen:
 - a. Mahdollisten ongelmien varalta on paikallaan sopia etukäteen, missä yleisessä tuomioistuimessa tai välitystuomioistuimessa ja minkä sovellettavan lain mukaan asia ratkaistaan

Kauppasopimuksessa määritellään kaupan osapuolet sekä heidän molempien sitoumukset sekä ehdot tavaran toimittamiseksi. Sopimuksessa on myös tärkeää käydä läpi maksuehdot, toimitusaika ja -paikka, mahdolliset takuut tai vahingon korvaukset sekä sopimuksen mahdolliset purkuehdot. Tavoitteena on luoda selkeä kehys kaupankäynnille sekä varmistaa sopimuksen osapuolien oikeudet ja velvollisuudet kauppatapahtuman aikana.

On tärkeää huomata, että sopimusten muodot ja sisällöt vaihtelevat huomattavasti maittain ja toimialoittain. Yleispätevää sopimus pohjaa ei ole mahdollista esittää. Tästä huolimatta aikaisemmin läpikäyty kauppasopimuksen sisältö on hyvä suuntaa antava malli sopimuksen mahdollisesta sisällöstä. Sopimuksessa on tärkeää käydä läpi kaikki oleelliset asiat riittävän yksiselitteisesti määriteltynä ja tarkasti.

5.3 Toimituslausekkeet osana kauppasopimusta

Oikean toimituslausekkeen valinta on välttämätöntä selkeän sekä molempia osapuolia hyödyttävän kauppasopimuksen solmimiseksi. Se auttaa hallitsemaan kustannuksia, jakamaan vastuita ja vähentämään riskejä, mikä viime kädessä edistää kansainvälisten kauppatapahtumien menestystä ja tehokkuutta. (Melin, 2011, s. 57; Logistiikan maailma, 2023l)

Toimituslausekkeen valintaan vaikuttaa vahvasti kaupassa käytettävä kuljetusmuoto. Kuljetusmuodon valinta tulee tehdä tapauskohtaisesti. Kaukaisen sijainnin ja rahdin kilpailukykyisen hinnan vuoksi merikuljetukset ovat yleensä kannattavimpia vaihtoehtoja, kun tavaraa tuodaan Aasiasta. Joten jos kuljetusmuotona on merirahti, käytetään useimmin F-lausekkeitä. Näihin paneudutaan tarkemmin seuraavissa kappaleissa.

5.3.1 FOB (Free on board)

Tätä toimituslauseketta käytettäessä on tärkeää muistaa, että myyjän vastuu päättyy, kun tavarat lastataan alukseen nimetyssä laivaussatamassa. Ostaja on tällöin vastuussa kaikista kustannuksista, riskeistä sekä velvoitteista, jotka liittyvät tavaroiden kuljetukseen siitä hetkestä eteenpäin. Tähän kuuluvat myös tärkeimmät kuljetus-/rahtikustannukset, purkukustannukset ja mahdolliset myöhemmät kuljetukset. Nimetty lähetysosatama on tärkeää mainita myyntisopimuksessa epäselvyyksien ja riitojen välttämiseksi. (Railas 2020, s. 283–288; Tulli, 2023)

Koska konttiliikenne tapahtuu pääsääntöisesti konttipihalta konttipihalle, ei FOB-lauseke sovellu konttiliikenteeseen. Varustamot eivät voi tarkistaa konttien sisältöä aluksen sivulla. Tästä muodostuu iso riski enne kaikkea ostajalle. (Railas 2020, s. 289–290.)

5.3.2 FCA (Free carrier)

FCA on monipuolinen toimituslauseke, jota voidaan käyttää erilaisissa kuljetusmuodoissa, kuten maantie-, rautatie-, lento- ja meriliikenteessä, koska se määrittelee toimituskohdan ja riskin siirtymisen rahdinkuljettajalle. Se tarjoaa enemmän joustavuutta toimituspaikan suhteen FOB:iin verrattuna, mikä tekee siitä sopivan moniin eri tilanteisiin (Railas 2020, s. 267–268.)

FCA toimituslausekkeessa myyjän velvollisuudet täyttyvät, kun tämä toimittaa tavarat rahdinkuljettajalle tai muulle ostajan nimeämälle taholle tiettyyn paikkaan, kuten myyjän toimitiloihin, varastoon, terminaaliin tai muuhun nimettyyn paikkaan vientiselvitettynä. Riski, vastuu sekä kuljetuskustannukset loppumatkasta siirtyvät ostajalle myyjän luovuttaessa tavarat. Lastaus on yleensä aina ostajan vastuulla. (Trade Finance Global, 2023; Tulli, 2023b)

5.3.3 FAS (Free alongside ship)

Myyjä vastaa kustannuksista ja riskeistä, jotka aiheutuvat tavaroiden toimittamisesta nimettyyn satamaan ja sijoittamisesta aluksen viereen. Myyjä vastaa myös vientitullauksesta. Myyjän velvollisuudet on täytetty, kun tavarat asetetaan nimetyn aluksen viereen nimetyssä lähetysmatassa. Kun tavarat ovat laivan vieressä, riski ja vastuu siirtyvät ostajalle. (Railas 2020, s. 277–278.)

Ostajan vastuulla on tavarat lastaus aluksen viereltä laivaan. Ostaja myös vastaa pääkuljetuskuluista, lastauskustannuksista, purkukustannuksista sekä mahdollisista myöhemmistä kuljetuskustannuksista. (Railas 2020, s. 277–278; Tulli, 2023b)

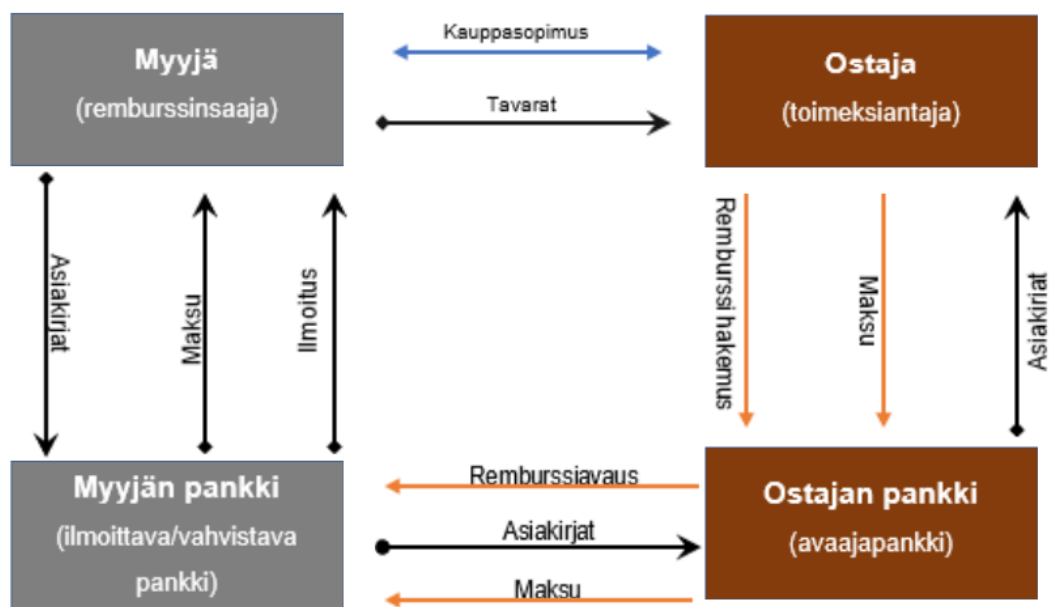
5.4 Maksutavat osana kauppasopimusta

5.4.1 Maksumääräys

Maksumääräys on maksutavoista kustannuksiltaan edullisin ja hyvin nopea. Kun maksu on veloitettu maksajan tililtä, se on kohdemaasta riippuen saajan tilillä 1-3 pankkipäivän kuluttua. Maksumääräys on kuin kotimainen tilinsiirto, joten se on hyvin edullinen, mutta ei suojaa maksun saajaa riskeiltä. Tämän vuoksi se on usein käytössä vain jo keskeisen luottamuksen saavuttaneilla kauppakumppaneilla. (Finnvera, 2023; Logistiikan Maailma, 2023k)

5.4.2 Remburssi

Remburssi on maksutapa, jossa ostajan pankki takaa maksun myyjälle, sillä ehdolla, että myyjä täyttää kaikki etukäteen sovitut kaupan ehdot. Remburssi suojaa hyvin kaupan molempia osapuolia. Remburssilla myyjän sitoutuu toimittamaan ehtojen mukaiset tavarat sekä esittämään remburssissa vaaditut asiakirjat pankille, joka tarkistaa asiakirjat ja toimittaa ne ostajalle. Tämän jälkeen myyjä saa maksun. (Melin, 2011, s. 130–137; Logistiikan Maailma, 2023g)



Kuva 2. Remburssi (Logistiikan Maailma, 2023g)

Seuraava askel keittiöveitsien maahantuonti esimerkissä, kun toimittaja on valittu, aloitetaan neuvottelu mahdollisesta kauppasopimuksesta. Neuvottelu on hyvä aloittaa minimi tilausmäärästä, hinnasta, maksuehdoista sekä toimitusehdoista ja edetä sen jälkeen muihin kohtiin. Tavoitteena olisi saada mahdollisimman edullinen hinta, pienelle määrälle tuotteita, mahdollisimman pitkällä maksuajalla, jotta voidaan minimoida rahan sitoutuminen omaan varastoon. Toimitusehtona FCA, jotta maahantuonnissa pystytään hyödyntämään mahdollisimman hyvin apuna kokeneita huolitsijoita.

Esimerkkitapauksessa toimittaja todennäköisesti vaatii aluksi etukäteismaksua ennekuin yhteistyö vakiintuu. Alibaba sivusto tarjoaa suojaa maksuille, joka auttaa estämään huijauksia sivustolla ja varmistaa että maksut menevät oikealle taholle. Sivuston turvaominaisuus myös helpottaa reklamaatio tilanteita.

6 MAAHANTUONTI HUOLITSIJAN AVUSTUKSELLA

6.1 Huolitsijan edut

Huolitsijat tarjoavat nykypäivänä monipuolisia palveluja pelkkien kuljetuspalveluiden lisäksi. Huolitsijat toteuttavat usein kansainvälisiä kuljetuksia kaikilla saatavilla olevilla kuljetusmuodoilla ja niiden yhdistelmillä. Asiakkaan materiaalivirran lisäksi huolitsija voi auttaa myös informaatio- sekä rahavirtojen hallinnassa. Näihin sisältyy esimerkiksi apu tullimaksuissa, edustuksessa, tilastoinnissa sekä raportoinnissa, verojen maksut, passitus ja tullimaksut. (Logistiikan Maailma, 2023b)

Huolitsijan käyttäminen tuo maahantuontia aloittelevalle yritykselle monia hyötyjä, joita kannattaa hyödyntää oman toiminnan tukena. Näitä hyötyjä käydään alla läpi Meliniltä (2011, s. 232–244) lainatussa listauksessa.

1. Huolitsija hoitaa asiakkaan puolesta tullauksen tai antaa tukea tulliasiakirjojen ja vaatimustenmukaisuuksien täyttämisessä.
2. Asiantuntemus ja ohjaus
3. Kustannusoptimointi
4. Verkosto ja kumppanuudet
5. Rahtivakuutus
6. Toimitusketjun näkyvyys ja seuranta
7. Pienempien lähetysten yhdistäminen kustannussäästöjen maksimimiseksi.

8. Tehokas varastointi ja jakelu
9. Toimitukseen liittyvien riskien tunnistaminen ja vähentäminen.
10. Asiakirjojen hallinta ja lähetysasiakirjojen käsittely.
11. Toimitusaikataulujen ja varausten hallinta.
12. Tuki mahdollisten lähetysongelmien ja logistiikkahaasteiden sattuessa.
13. Kaupan säädösten vaatimustenmukaisuuksissa ajan tasalla pysyminen sekä varmistus niiden noudattamisesta.
14. Kustannusten ennustettavuus
15. Sopeutuminen muuttuviin tuontitarpeisiin ja -määriin.
16. Ajansäästö

Yllä olevaan listaukseen on koottu hyötyjä, joita yritykset voivat saada käyttämällä huolitsijaa maahantuonnin tukena. Yritysten on mahdollista saada huomattavaa etua yhteistyöstä sekä parantaa oman toiminnan tehokkuutta. Huolitsijan käyttö helpottaa yrityksen logistiikan hallintaa tarjoamalla asiantuntemusta, tehokkuutta ja laajempaa verkostoa kuljetusten järjestelyissä. Tämä säästää aikaa sekä mahdollistaa paremman riskienhallinnan.

6.2 Huolintasopimus

Huolintasopimus ohjaa asiakkaan ja huolintaliikkeen toimintaa, sekä määrittää molempien osapuolien vastuut sekä velvollisuudet. Suomessa on monia kansainvälisiä sekä monikansallisia huolitsijakonserneja, joiden hinnat vaihtelevat paljon kuljetusreittien mukaan. Huolintayritysten kilpailuttaminen on tärkeää parhaan hinnan takaamiseksi. Lisäksi on mahdollisuus huomattavaan hintaetuun keskittäessä huolintatoiminnan yhdelle yritykselle sekä tarjottaessa mahdollisuutta kokonaissopimukseen koko huolintamatkalle. (Logistiikan Maailma, 2023a)

Sopimuksen sisältö Melinin (2011, s. 234) ohjenuoran mukaan:

Sopimuksessa huolitsija sitoutuu suorittamaan sille annetut toimeksiantot, tekemään tarpeelliset sopimukset kolmannen osapuolen kanssa, noudattamaan sovittuja Pohjoismaisen Speditööriliiton yleisiä määräyksiä sekä maksamaan asiakkaan puolesta myöhemmin huolintalaskulla veloitettavat maksut, kuten rahdit, verot sekä maksut kolmannelle osapuolelle. Toimeksiantaja sitoutuu maksamaan sopimuksen mukaisen palkkion sekä noudattamaan PSYM:ssä säädettyjä vastuita ja velvollisuuksia

Huolintasopimus luo selkeät pelisäännöt osapuolien välillä. Siinä määritellään huolitsijan ja asiakkaan vastuut sekä oikeudet palveluiden tarjoamisessa. Selkeä sopimus vähentää epäselvyyksiä, mahdollisia riitatilanteita sekä varmistaa, että molemmat osapuolet ymmärtävät sovitun palvelutason logistiikkaprosessin aikana. Sopimus tarjoaa myös oikeudellisen kehyksen. Tämä auttaa suojaamaan sekä huolitsijaa että asiakasta mahdollisissa ongelmatilanteissa.

Keittiöveitsien esimerkkitapauksen maahantuonnin aloituksessa on hyvä käyttää apuna huolitsijaa. Tämä tulee sujuvoittamaan toimitusketjua ja tuo säästöjä alun pienien ostosmäärien kuljetukseen. Huolitsijan hoitaessa kuljetuksen ja tullauksen on mahdollista keskittää enemmän resursseja liiketoiminnan muihin osa alueisiin yritystoiminnan kasvattamiseksi.

7 VAKUUTUKSET

Kuljetusriskien aiheuttamien kulujen minimoimiseksi on tärkeää ottaa tavarankuljetusvakuutus. Tavarankuljetusvakuudella kuljetusriski voidaan siirtää vakuutusyhtiön kannettavaksi. Tämä auttaa turvaamaan liiketoiminnan jatkuvuuden myös vahinkojen sattuessa. (Melin, 2011, s. 180)

Vakuutus on tärkeä, koska rahdinkuljettajien kuljetusvastuuvakuutukset eivät aina riitä korvaamaan koko tavaralle sattunutta vahinkoa.

Tavarankuljetusvakuutus korvaa kuljetuksessa kadonneen tai vahingoittuneen tavarahan, sekä vahingontorjunta kustannuksia. Vakuutus ei kuitenkaan korvaa välillisiä kustannuksia, jotka aiheutuvat vahingon seurauksena, kuten esimerkiksi sopimussakkoja ja myöhästymiskustannuksia. (Logistiikan Maailma, 2023j)

Keittiöveitsien maahantuonnin esimerkissä, veitset ovat jo vakuutettu huolitsijan rahtivakuutuksella. Mutta keittiöveitsille on hyvä ottaa lisäksi tavarankuljetusvakuutus. Rahdinkuljettajien vakuutukset eivät aina riitä kattamaan kaikkea sattunutta vahinkoa. Kattavammalla vakuutus määrällä voidaan paremmin turvata liiketoiminnan jatkuvuus ja saada vakuutusyhtiö kantamaan kuljetusriski.

8 TULLIMENETTELY TUOTAESSA EU ALUEELLE

Tuonnissa kolmansista maista EU:n alueelle noudatetaan EU:n tullilakeja, jotka ovat voimassa kaikissa yhteisömaissa. EU:n alueella on käytössä yhteinen tullitariffi. Yhteisömaat myös harjoittavat yhteistä kauppapolitiikkaa. Tullitariffin määrittää tuotteen tullitariffinimike. EU:lla on yhteinen tullinimikkeistö ja tariffi, josta käytetään nimitystä yhdistetty nimikkeistö. (Melin 2011, s. 252–254; EUR-Lex, n.d.)

Edustajaa voidaan käyttää apuna tullilainsäädännössä säädettyjen toimien mukaisesti tavaranhaltijan sijaisena, kunhan edustaja on aina päämiehen valtuuttama. Tullauksessa edustajana voidaan käyttää huolitsijaa, joka hoitaa tullausprosessin asiakkaan puolesta. (Melin 2011, s. 234, 248)

Käytettäessä huolitsijaa edustajana tullauksen suorittajana, tarvitsee asiakkaan toimittaa huolitsijalle vain oma tullin määrittämä EORI-numero (Economic Operators Registration and Identification number), kauppalasku, pakkalista sekä erilliset tullietuuksiin oikeuttavat asiakirjat, mikäli sellaisia on (Varova, 2023). EORI-numero on EU:n sisäinen yritystunnus, jota tarvitaan asioidessa

EU-maiden tulliviranomaisten kanssa. Suomalaisten yritysten EORI-numeron muoto on FI + yrityksen y-tunnus. Huomioitavaa on, että EORI-numero on tullut pakolliseksi tuonnin tulli-ilmoituksissa 2.9.2023, EORI-numeroa voi hakea tullin sivuilta. (Tulli, 2023a)

8.1 Tullinimike

Tullinimike on numerosarja, jota tarvitaan tavaran tuonnissa tullille tehtävissä tulli-ilmoituksissa. Tullinimikkeen avulla voidaan selvittää paljonko tuonti maksaa, onko tuonnissa rajoituksia tai kieltoja sekä voiko tavara saada etuuskohdelua tullissa. Tullinimikkeistöä uudistetaan 5–6 vuoden välein, joten on tärkeää pysyä ajan tasalla muutoksista. (Tulli, 2023d)

Tullinimikkeen saa usein selville tavarantoimittajalta, mutta jos tämä ei ole heillä tiedossa, oikean tullinimikkeen voi etsiä Tullinimike palvelu Fintaricista. Nimiketiedon voi myös ostaa palveluna huolintayritykseltä tai kysyä nimikettä Tullineuvonnasta. Tullilta voi myös hakea maksutonta, sitovaa tariffi tietoa eli sitovaa nimiketietoa. Sitova tariffi tieto on voimassa kolme vuotta ja sitä sovelletaan tavaralle koko EU:n alueella. (Tulli, 2023d; European Commission, n.d.-a) Alla kuvassa 3 näytetään Tullin palvelusta keittiöveitsille haettu nimike sekä mahdolliset rajoitukset tuonnissa.

NIMIKKEIDEN SELAILU

Etsi 8211920000 X

Tiedot nimikkeelle 8211920000 (Tuonti 16.11.2023)

XV	EPÄJALOT METALLIT JA EPÄJALOSTA METALLISTA VALMISTETUT TAVARAT:
82	TYÖKALUT JA -VÄLINEET SEKÄ VEITSET, LUSIKAT JA HAARUKAT, EPÄJALOA METALLIA; NIIDEN EPÄJALOA METALLIA OLEVAT OSAT:
8211	Veitset, leikkaavin, myös hammastetuin terin (myös puutarhaveitset), nimikkeeseen 8208 kuulumattomat, ja niiden terät:
8211 91	- muut:
8211 92 00 00	- - muut kiinteäteräiset veitset

Paljousyksikkö

Huomautukset Alaviitteet Laske tällä nimikkeellä

Toimenpiteet nimikkeelle kaikki maat

Rajoitustiedot Tullit Verot

Toimenpide	Maa	Lisäkoodi	Lisätiedot
Tuontivalvonta - CITES (B710, regulaatio R2280/21): katso ehdot	1011 (ERGA OMNES)		
Sellaisten tavaroiden ja teknologian tuontivalvonta, joiden kauppa on rajoitettua (B711, regulaatio R0044/16): katso ehdot	LY (Libya)		
Tuontivalvonta (B760, regulaatio R0692/14): katso ehdot	UA (Ukraina)		
Tuontivalvonta (B762, regulaatio R0263/22): katso ehdot	UA (Ukraina)		

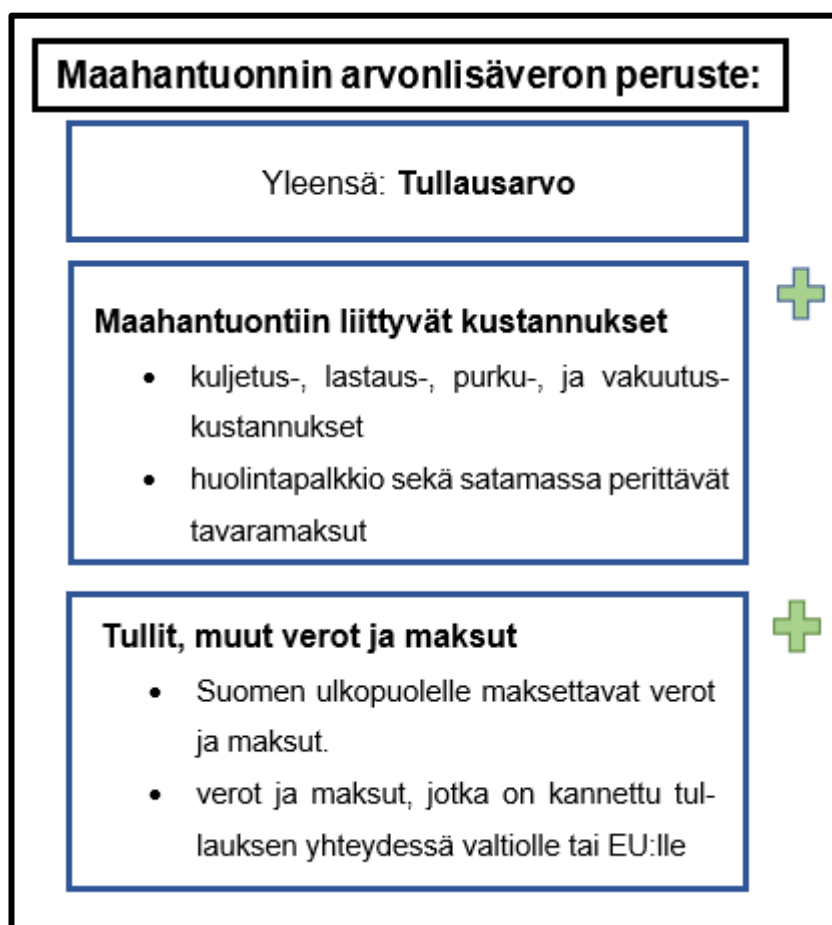
Kuva 3. Tullinimike keittiöveitselle sekä rajoitukset. (Tulli, 2023d)

Kuten ylhäällä näytetyn kuvasta 3. selviää, tämän työn kirjoitushetkellä, rajoitukset Aasiasta keittiöveitsien maahantuonnille ovat, jos veitset sisältävät uhanalaisista eläimistä tai kasveista peräisin olevaa laitonta- tai kestämättömällä tavalla hankittua materiaalia. Tämän kaltaisten tuotteiden maahantuonti on kielletty CITES (Convention on International Trade in Endangered Species of Wild Fauna and Flora) yleissopimuksen nojalla. (European Commission, n.d.-b)

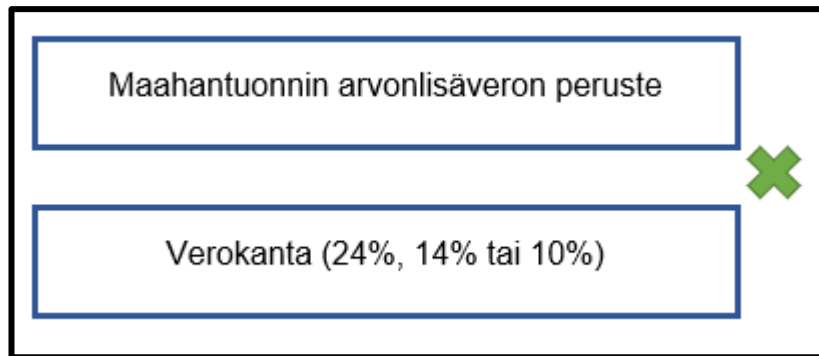
Keittiöveitsien esimerkissä tullauksessa käytetään apuna huolitsijaa. Tässä tapauksessa huolitsijalle toimitetaan tullin sivuilta löytyvä tullinimike 8211 92 00 00 sekä yrityksen EORI-numero. Tavarantoimittajalta saatavat kauppalasku ja pakkalista tulee myös toimittaa huolitsijalle. Keittiöveitsissä on keinotekoiset kahvat, joten voidaan varmistua, että tuotteessa ei ole mitään CITES yleissopimuksen rajoittamaa, joka estäisi maahantuonnin.

9 ALV VEROTUS

Suomeen rekisteröity alv-velvollinen maahantuontia harjoittava yritys on vero-velvollinen Verohallinnolle (Tulli, 2023c). Maahantuontia koskevat tiedot tulee ilmoittaa Verohallinnolle oma-aloitteisesti. Arvonlisäveron määräytymisperusteita sekä laskentatapaa käydään tarkemmin läpi alla olevissa kuvissa 4 ja 5. Maahantuotavien tavaroiden arvonlisävero on yleensä 24 %, kuten myös tässä tapauksessa tuotaessa maahan keittiöveitsiä. (Verohallinto, 2022)



Kuva 4. Arvonlisäveron peruste (Verohallinto, 2022)

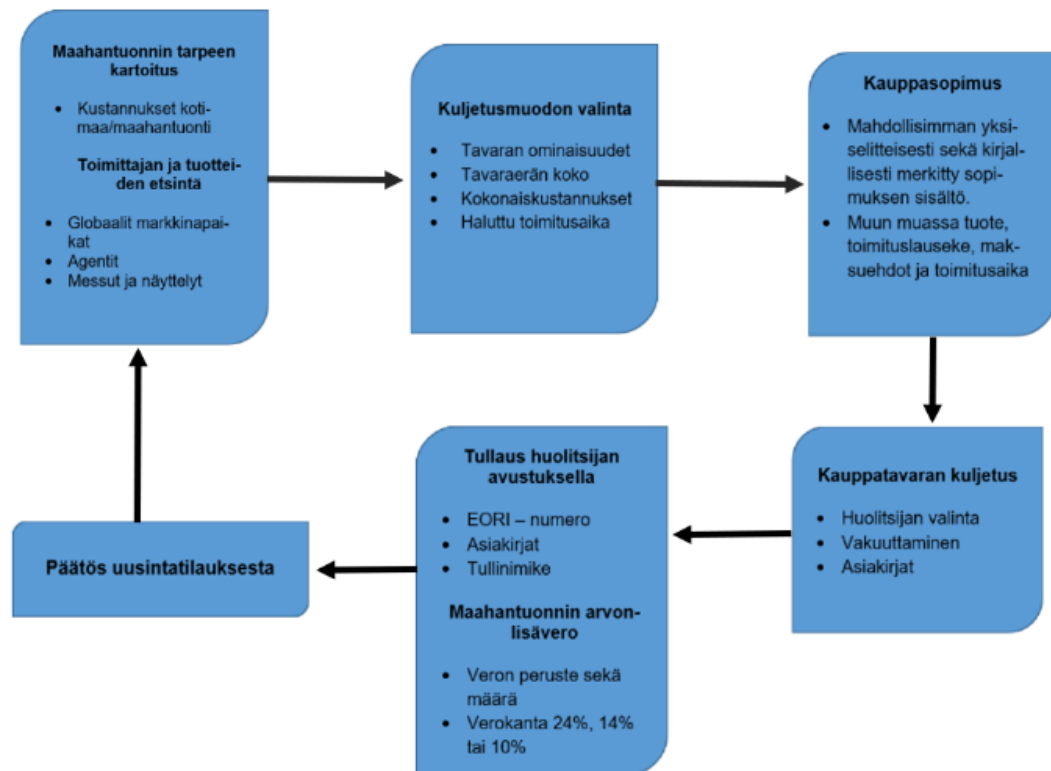


Kuva 5. Arvonlisäveron määrä (Tamminen, 2021, s. 117)

Kun keittiöveitsien esimerkkitapauksessa kaikki maahantuonti-, tulli- ja verokustannukset ovat tiedossa, voidaan arvonlisäveron peruste laskea. Tämän jälkeen arvonlisäveron määrä saadaan kertomalla maahantuonnin arvonlisäveronperuste ja 24 % verokanta. Koska keittiöveitset ovat käyttötavaraa, niiden verokanta on 24 %. Verot voidaan tämän jälkeen ilmoittaa ja maksaa OmaVerossa.

10 MAAHANTUONNIN PROSESSI

Maahantuontiprosessissa, niin maantietämys, kuin koko prosessi kokonaisuudessaan, on tärkeitä tuntea kokonaisuudessaan ja varmistua paikallisten rajoitusten sekä lakien ajantasaisuudesta. Lait ja rajoituksen muuttuvat ajansaatossa. Ajantasainen tieto on tärkeää, koska maahantuojalla on vastuussa lähes kaikesta maahantuontiin liittyvästä. Näin voidaan varmistua maahantuonnin laillisuudesta ja varmistaa toimituksen sujuvuus mahdollisimman pienillä ongelmilla.



Kuva 6. Maahantuonnin prosessikaavio

Maahantuontiprosessi lähtee liikkeelle yrityksen tarpeiden kartoittamisesta. Jos tuotteita ei ole kannattavaan hintaan saatavissa kotimaasta, on aika siirtää katse ulkomaille ja aloittaa edullisempien tavarantoimittajien etsintä. Maahantuonnissa voidaan käyttää apuna komissionääriä tai tuontiagenttia helpottamaan prosessia. On kuitenkin tärkeää tehdä myös omat tarkastuksensa tavarantoimittajasta, vaikka käyttäisi apunaan agenttia, jotta voidaan varmistua asioiden oikeellisuudesta.

Toimittajia löytää nykyään myös helposti globaaleilta markkinapaikoilta internetistä erilaisilta verkkosivuilta, kuten Alibaba, jossa voi selata tuotteita ja tarkistaa niihin liittyviä palautteita ja arvosteluja.

Kun sopiva toimittaja on löytynyt, voidaan siirtyä kuljetusprosessiin ja sen eri vaihtoehtoihin. Kaikista läpikäydyistä kuljetusvaihtoehdoista merikuljetusta voidaan pitää halvimpana pitkän matkan vuoksi. Kuljetusmuodon valinta riippuu yrityksen omista tarpeista. Lentorahti olisi myös vartenotettava vaihtoehto joillekin yrityksille, jos toimituksen nopeus on tärkeämpää kuin hinta.

Seuraavaksi toimittajan kanssa aloitetaan sopimuksesta neuvottelemisen, kun haluttu toimitustapa on tiedossa. Sopimuksen kaikki kohdat ovat tärkeää neuvotella ja merkitä selkeästi sekä kirjallisesti sopimukselle, jotta välttyään mahdollisilta väärinymmärryksiltä. Sama pätee myös toimituslausekkeisiin. Tavoitteena olisi, että toimittajan kanssa saataisiin neuvoteltua toimituslausekkeeksi joko FCA tai FOB. Kun ostaja ottaa kuljetukseen liittyvän vastuun itselleen, se mahdollistaa luotettavien huolitsijoiden käyttämisen.

Huolitsijan käyttö helpottaa paljon maahantuontiprosessia. Suomessa toimii monia kansainvälisiä huolintayrityksiä. Yritykset kannattaa kilpailuttaa parhaimman hinnan takaamiseksi. Huolitsijan käyttö vapauttaa maahantuontiyrityksen resursseja keskittymään enemmän yrityksen omiin vahvuuksiin. Huolitsijan tehtäviin luetaan mukaan yleensä kuljettaminen maahantuojan osoittamaan paikkaan, tullaus, rahdin maksaminen, kuljetuksesta raportointi, lastaukset ja purut.

Tuotaessa kolmansista maista EU:n alueelle on EU:lla käytössä yhteiset tullitariffit. Tavarantoimittajat usein tarjoavat tavaralle tullinimikkeen, mutta jos se ei ole saatavilla, tullinimike on myös saatavilla tullinimike palvelusta. Tullinimike määrittää tuotteen tullitariffin. Kun huolitsijaa käytetään tullauksen suorittajana, tulee huolitsijalle toimittaa EORI numero, kauppalasku, sekä pakkausta.

Viimeisenä kohtana, kun tullaus on suoritettu ja tavarat toimitettu maahantuojalle, tulee maahantuojan suorittaa arvonlisäverot Verohallinnolle omaaloitteisesti. Arvonlisäveroilmoituksen voi tehdä OmaVerossa.

Maahantuontiprosessi on hyvin monipuolinen sekä haastava kokonaisuus, mikäli sen kaikkiin osa-alueisiin haluaa perehtyä itsenäisesti sekä hoitaa koko maahantuonti prosessin yksin. Prosessin runko on hyvin samanlainen tuotaessa erilaista tavaraa sitten mistäpäin maailmaa vain. Alueittaiset lait ja säännöt sekä maantieteellisten erojen tuomat erilaisuudet lisäävät kuitenkin omia haasteitaan yhtälöön.

11 POHDINTA

Työn tarkoituksena oli tarkastella maahantuontiprosessia Aasiasta Suomeen yleisellä tasolla. Prosessinkuvauksen apuna käytettiin esimerkkinä keittiöveitsien maahantuontia. Prosessista saatiin koottua yleinen ohjenuora, jota soveltamalla voidaan prosessia muokata toimivaksi muillekin mahdollisesti maahantuotaville tavaroille.

Prosessi keskittyi maahantuotavan tavaran etsimiseen ja sen maahan tuomiseen huolitsijan avustuksella. Tämän vuoksi työssä on hyvin rajattu määrä tullaukseen liittyvää asiaa. Itsenäisesti hoidetun tullauksen prosessi olisi mielenkiintoinen jatkotutkimusaihe.

Kokonaisuudessaan työn yleisosien tutkiminen ja asiaan perehtyminen on antanut uskoa ja itsevarmuutta lähteä tutkimaan aihetta entistä syvemmin. Tärkeimpänä oppina pidän oivallusta siitä, kuinka oikeiden kumppaneiden avulla prosessista on mahdollista saada entistä turvallisempi sekä helpommin hallittava kokonaisuus, myös uusille alueille siirryttäessä.

LÄHTEET

EUR-Lex. (n.d.). Tulli. Haettu 11.11.2023 osoitteesta https://eur-lex.europa.eu/summary/chapter/customs.html?root_default=SUM_1_CO-DED%3D12&locale=fi

Euroopan komissio. (2023). Tavaroiden tuontia koskeva opas. Haettu 21.10.2023 osoitteesta <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/fi/content/tavaroiden-tuontia-koskeva-opas#step1>

European Commission. (n.d.-a). Binding Tariff Information. Haettu 11.11.2023 osoitteesta <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/content/binding-tariff-information-1>

European Commission. (n.d.-b). Wildlife trade. Haettu 18.11.2023 osoitteesta https://environment.ec.europa.eu/topics/nature-and-biodiversity/wildlife-trade_en

Fieldstat International. (2022). Desk Research. Haettu 30.11.2023 osoitteesta <https://fieldstat.com/research-types/qualitative-research/desk-research/>

Finnvera. (2023). Viennin maksutavat. Haettu 23.09.2023 osoitteesta <https://www.finnvera.fi/vienti-ja-kansainvalistyminen/pk-yrityksen-vientikauppojen-rahoitus/viennin-maksutavat>

Melin, K. (2011). Ulkomaankaupan menettelyt: vienti ja tuonti. AMK Kustannus Oy.

Railas, L. (2020). Incoterms 2020: Käyttäjän käsikirja. Helsingin Kamari Oy.

Logistiikan Maailma. (2023a). Huolintasopimus ja osapuolten tehtävät. Haettu 06.06.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/logistiikan-toimijat/huolinta/huolintasopimus-ja-osapuolten-tehtavat/>

Logistiikan Maailma. (2023b). Huolintayritysten tarjoamat palvelut. Haettu 11.11.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/logistiikan-toimijat/huolinta/huolintayritysten-tarjoamat-palvelut/>

Logistiikan Maailma. (2023c). Kuljetukset. Haettu 15.01.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/kuljetus/>

Logistiikan Maailma. (2023d). Lentokuljetus. Haettu 15.04.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/kuljetus/lentokuljetus/>

Logistiikan Maailma. (2023e). Maantiekuljetus. Haettu 11.04.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/kuljetus/maantiekuljetus/>

Logistiikan Maailma. (2023f). Merikuljetukset Suomessa. Haettu 15.04.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/kuljetus/merikuljetus/merikuljetukset-suomessa/>

Logistiikan Maailma. (2023g). Perittävät ja remburssit. Haettu 23.09.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/osto-ja-myynti/ulkomaankaupan-maksamisesta/perittavat-ja-remburssit/>

Logistiikan Maailma. (2023h). Rautatiekuljetus. Haettu 11.04.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/kuljetus/rautatiekuljetus/>

Logistiikan Maailma. (2023i). Suomen ja Venäjän välinen yhdysliikenne. Haettu 12.04.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/kuljetus/rautatiekuljetus/suomen-ja-venajan-valinen-yhdysliikenne/>

Logistiikan Maailma. (2023j). Tavarankuljetusvakuutus. Haettu 11.09.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/sopimukset/vakuutukset/tavarankuljetusvakuutus/>

Logistiikan Maailma. (2023k). TILISIIRTOPOHJAINEN MAKSAMINEN. Haettu 11.11.2023 osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/osto-ja-myynti/ulko-maankaupan-maksamisesta/maksumaarays-sekki-ja-sepa-tilisiirto/>

Logistiikan Maailma. (2023l). Toimituslausekkeet. Haettu 11.11.2023. osoitteesta <https://www.logistiikanmaailma.fi/sopimukset/toimituslausekkeet/>

Business.govt.nz. (2023). 10 tips before you import. Haettu 10.11.2023 osoitteesta <https://www.business.govt.nz/how-to-grow/importing/10-tips-before-you-import/>

Tamminen, K. (2021). Kansainvälisen kaupan arvonlisäverotus. Alma Talent Oy.

Tanninen, T. (2022). Kauppapaikkana Kiina. Alma Talent Oy.

Trade Finance Global. (2023). FCA Incoterms: Free Carrier 2023 Guide. Haettu 21.10.2023 osoitteesta <https://www.tradefinanceglobal.com/freight-forwarding/incoterms/fca-free-carrier/>

Traficom. (31.03.2023). Kuljetusmuotojen roolit tavaraliikenteessä. Haettu 10.11.2023 osoitteesta <https://tieto.traficom.fi/fi/tilastot/kuljetusmuotojen-roolit-tavaraliikenteessa>

Tulli. (2023a). EORI-numero – tärkeä yritystunniste tulliasioinnissa. Haettu 15.10.2023 osoitteesta <https://tulli.fi/asiointi-info/eori>

Tulli. (2023b). Incoterms 2020. haettu 10.11.2023 osoitteesta <https://tulli.fi/yritysasiakkaat/tuonti/incoterms-2020>

Tulli. (2023c). Maahantuonnin arvonlisävero. Haettu 11.11.2023 osoitteesta <https://tulli.fi/yritysasiakkaat/tuonti/tuonnin-arvonlisavero>

Tulli. (2023d). Nimikkeiden selailu. Haettu 22.10.2023 osoitteesta <https://asiointi.tulli.fi/asiointipalvelu/fintaric/GoodsTree>

Varova. (2023). Huolinta. Haettu 15.10.2023 osoitteesta <https://varova.fi/palvelut/huolinta/>

Verohallinto. (22.11.2022). Maahantuonnin arvonlisäverotus. Haettu 16.10.2023 osoitteesta <https://www.vero.fi/yritykset-ja-yhteisot/verot-ja-maksut/arvonlisaverotus/ulkomaankauppa/>

VR Group. (3.5.2022) VR irtisanoo idän tavaraliikenteeseen liittyvät sopimukset. Haettu 17.11.2023 osoitteesta <https://www.vrgroup.fi/fi/vrgroup/uutiset/vr-irtisanoo-idan-tavaraliikenteeseen-liittyvat-sopimukset-030520221304/>

World Shipping Council. (2023). How containers shipping works. Haettu 16.04.2023 osoitteesta <https://www.worldshipping.org/how-container-shipping-works>

Yrittäjät. (n.d.). Kaupan sopimukset ja ehdot. Haettu 11.11.2023 osoitteesta <https://www.yrittajat.fi/tietopankki/kasvu-ja-kehitys/kansainvalinen-kauppa/kaupan-sopimukset-ja-ehdot/>